

Поможет ли разбогатеть «чемоданчик красоты»?

На днях я встретила в кафе со школьной подругой Ирой – и сразу заметила незнакомый блеск в ее глазах. Ира рассказала, что наконец-то нашла работу своей мечты – вот уже пару дней она занимается продажей косметики класса люкс.

На мою усмешку: «Неужели опять ввязалась в сетевой маркетинг?», Ирина убежденно заявила, что в этой компании все иначе: абсолютно другая бизнес-модель, она – менеджер по работе с клиентами, ездит к желающим «продегустировать» элитную косметику, проводит сеансы красоты, рассказывает подробности о составе масок и мазей, а если чудо-крема и сыворотки понравятся, продает их. И за это ей обещали стабильный оклад (21 000 рублей), не зависящий от количества проданной косметики. Клиентскую базу предоставляет работодатель, что намного облегчает жизнь: не придется торчать целыми днями у метро и предлагать пробные сеансы красоты. А самое интересное – никаких первоначальных вложений не требуется, скупать парфюмерные и косметические новинки никто не заставляет.

Первым делом я посетила сайт компании, где узнала, что этот «совершенно новый уникальный бизнес для развития собственной марки на глобальном рынке» существует с 2008 года. «Разработана абсолютно новая стратегия ведения бизнеса, охватывающая как интересы самой компании и акционеров, так и пожелания будущих покупателей». Под заголовком «Уникальность бизнеса» выделен жирным начертанием абзац «Нигде больше рядовой сотрудник не сможет за год заработать миллион! Заманчиво, однако!»

Окрыленная открывшейся перспективой легких денег, я решила попытать счастья и отправилась на собеседование в офис, расположенный в историческом центре Петербурга.

Таких желающих, как я, оказалось немало. А вот собеседования, как такового, никто с нами не проводил. Так называемое собеседование на поверку оказалось занудной лекцией, в ходе которой ведущая рассказывала о невероятной продукции компании – «прорыве в области



красоты». Инновация моего будущего работодателя – это их «фирменная», разработанная специалистами бизнес-схема TLM (торгово-уровневый маркетинг). TLM, по словам ведущей, представляет собой такую систему построения бизнеса «с нуля», в которой сохраняется правильный баланс между индивидуальной дистрибуцией и методом прямых продаж. В отличие от MLM (многоуровневый маркетинг, известный нам как сетевой).

Вся двухчасовая лекция шла с вкраплениями множества будто бы научных терминов – и вскоре абсолютно все слушатели потеряли нить рассказа. В смысл вникнуть было невозможно, зато нарисованные на доске маркером схемы-системы получения огромной прибыли – миллиона за год! – действова-

ли на подсознание.

Огромным усилием воли я продолжала конспектировать лекцию, и вот какие пикантные подробности всплывали передо мной.

1) В первый месяц работы новичок будет получать 12 тысяч в качестве оклада плюс 50 рублей за каждую назначенную встречу у клиента. Причем естрь определенный план – 4 встречи в день. Если же план не выполняется, заметила лектор, «вы сами себя уволите через неделю». После первого месяца работы оклад понижа-

ется с 12 до 10 тысяч. Пятьдесят рублей за встречу остаются. Но при этом в игру вступают «волшебные чемоданчики»: то есть если вам удастся продать его кому-нибудь за 19 тысяч – получите свои законные 150 рублей. Предлагаю посчитать самим, сколько нужно назначать встреч в день и продавать наборов косметики, чтобы получить хотя бы заявленные в объявлении 20 тысяч. Попросту говоря, обещанный в объявлениях оклад в 20–40 тысяч рублей – это чистый развод особо доверчивых соискательниц.

2) Медкнижка для работы не нужна, оформления по трудовой книжке нет. Гражданство России – также необязательный пункт.

3) Клиентские базы, которые услужливо предостав-

ляет компания, не что иное, как базы абонентов «великой тройки» операторов. То есть придется звонить совершенно незнакомым людям, навязывать свои процедуры. Причем определить, кто именно будет тебя ждать (и с какими намерениями) у себя дома, заранее невозможно. Опасная работа, как ни крути.

4) Первоначальные вложения все-таки требуются – естественно, все косметические средства на «сеансах красоты» необходимо наглядно показывать. Для этого придется купить в свое пользование «чудо-чемоданчик». За 19 тысяч.

Выйдя с лекции, я увидела на улице девушку, которую нам представили как ведущего менеджера компании. Ей-то я и задала решающий вопрос: «Ну что, кто-нибудь уже заработал свой миллион?», на что девушка с грустной улыбкой ответила: «Миллионы зарабатывают организаторы всего этого дела – единицы, а нам просто нужны какие-то деньги. Без образования, знаешь ли, никуда не берут. Так что приходится, наступив на собственную гордость, выслушивать оскорбления от незнакомых людей по телефону или уже при встрече. Мне дочку маленькую кормить надо, а кто ж меня возьмет в место попроще... А ты иди, нечего тебе тут делать, только лапши на уши навешают – учишь лучше, это главное».

Желание постигнуть сущность инновационной системы TLM отпало моментально, я взяла в руку мобильный и сразу же набрала номер Иры.

Евгения МАРТОВСКАЯ

Информация предоставлена ведущей газетой Санкт – Петербурга по трудоустройству

<http://www.vacansia.ru/>

ВАКАНСИИ

НОВОСТИ

В Северной столице вносятся изменения в движение автобусов по рядам направлений. Об этом сообщает комитет по транспорту.

Так, в связи с производством дорожных работ внесены временные изменения в маршрут следования автобуса № 15. Он пойдет от Белорусской ул. по действующей трассе до Новгородской ул., далее по Новгородской ул., ул. Моисеенко, 9-й Советской ул., Греческому пр., ул. Некрасова, Ли-



говскому пр., Невскому пр. (обратно: Невский пр., Литейный пр., ул. Некрасова) до пл. Восстания.

В связи с производством работ по текущему ремонту дорожного покрытия на Бассейной также вносятся изменения в маршруты движения городского пассажирского транспорта. С 3 по 9 сентября автобус № 63 будет ходить от автобусной станции «ул. Костюшко» по действующей трассе до пл. Конституции, далее по Краснопутиловской ул., Кубинской ул., Кузнецовской ул., Варшавской ул., Бассейной ул., далее по действующей трассе до конечного пункта «Станция метро Купчино».

Автобус № 72 пойдет от автобусной станции «Звездная ул.» по действующей трассе до пл. Конституции, далее по Краснопутиловской ул., Кубинской ул., Кузнецовской ул., Варшавской ул., Бассейной ул., далее по действующей трассе до конечного пункта «Станция метро «Кировский завод».

4 сентября закрывается перекресток от Новоизмайловского проспекта до Бассейной улице. В связи с этим автобусы № 64 и 64А пойдут от автобусной станции «Звездная ул.» по действующей трассе до пл. Конституции, далее по Краснопутиловской ул., Кубинской ул., Кузнецовской ул., Новоизмайловскому пр., далее по действующей трассе до конечных станций «Ж.д. платформа Воздухоплавательный парк», «Рощинская ул.» соответственно. Троллейбус № 17 – от конечной станции «Казанский собор.» по действующей трассе до ул. Решетникова, далее по ул. Решетникова до конечной станции «Сызранская ул.».

Движение коммерческих маршрутов будет организовано по объездным трассам.

ДиКом

МЕТАЛЛИЧЕСКАЯ МЕБЕЛЬ, СТЕЛЛАЖИ

СЕЙФЫ СТЕЛЛАЖИ ШКАФЫ ВЕРСТАКИ

СЕЙФЫ офисные, мебельные, встраиваемые, огнестойкие
ШКАФЫ архивные, гардеробные, офисные, секционные
СТЕЛЛАЖИ архивные, грузовые, складские, консольные
ВЕРСТАКИ слесарные инструментальные, модульные

ДВЕРИ ПРОТИВОПОЖАРНЫЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
СЧЕТЧИКИ БАНКОТ И МОНОТ, ДЕТЕКТОРЫ ВАЛЮТ АПТЕЧКИ, КЛЮЧНИЦЫ,
ПОЧТОВЫЕ ЯЩИКИ, КАРТОТЕКИ

194044, Санкт-Петербург, Б. Сампсониевский пр. д. 18
www.dikomnw.ru тел/факс: 324-74-01, 541-80-34

ДиКом

ВЯЩА ЧЕСТЬ

251-06-22, 251-65-84
575-29-22, 716-92-60

- Ликвидация, Банкротство предприятий. Покупка предприятий (в т. ч. с долгами) для дальнейших ликвидации/банкротства.
- Бухгалтерское обслуживание, восстановление бухгалтерского учета.
- Подбор персонала
- Регистрация предприятий, внесение изменений в устав. решение проблем акционерных обществ.
- Регистрация выпусков акций
- Недвижимость: коммерческая, жилая, загородная.
- Решение сложных проблем.

www.v-4.ru

Санкт-Петербург, Лермонтовский пр. дом 55, помещение 12 (вход с Морского переулка).

ПРОДАЕТСЯ

Новый монолитный коттедж 120 кв.м, уч. 12,5 сот, ИЖС (80 км от Петербурга). Газ, эл-во, вода, камин, круглогодич. проживание. Горнолыж. курорт Коробицыно. оз. Красное. www.nwproject.ru.

!25 Есть свободный участок соток ИЖС

Т. 8-921-773-94-14